

# CURRICULUM VITAE

## Pieter Uytterschaut

Bovenstraat 2  
9680 Maarkedal  
0473/54.99.98  
pieter@compassco.be  
LinkedIn-profiel: <https://be.linkedin.com/in/pieter-uytterschaut>

°11/08/1970, Gent

Wettelijk samenwonend | een zoon

rijbewijs B



### WERKERVARING

---

**Rechter in Ondernemingszaken** ♦ FOD Justitie jun 2020 – heden

**eigenaar/managementadvies/consultant** ♦ COMPASSCO okt 2016 – heden

COMPANY ASSISTANCE & CONSULTING: (groei-)KMO's en organisaties begeleiden naar meer professionalisering en succes. In de breedte, door ondernemers te coachen, te sparren en klankbord te zijn. In de diepte, door te ondersteunen bij strategie, operationele organisatie en optimalisatie, (new) business development, financieel management en GDPR.

Erkend dienstverlener voor de KMO-portefeuille (DV.A225316) sinds 19/02/2018



**gastpreker** ♦ Vlerick Business School, Gent apr 2016

Tijdens de 'Buy your own company Conference' van prof. M. Meuleman

**eigenaar/zaakvoerder** ♦ METRA bvba apr 2001 – (nov 2015) mei 2016

Groothandel in de zorgsector, actief in Belux, opgestart in 1996 door mijn vader. Vanaf het begin achter de schermen meegeholpen; vanaf 2001 voltijds zaakvoerder; vanaf 2007 enige zaakvoerder (vader met pensioen). Producten vooral afkomstig uit EU-landen; eigen productlijn uitgebouwd, in onderaanneming geproduceerd.

Tijdens mijn 15 jaar als zaakvoerder, werd Metra uitgebouwd tot een mature, gezonde, winstgevende, goed gestructureerde organisatie van 10 personen met een sterk merk en een omzet van net onder 2 M€.

De sleutelfactoren voor dit succes zijn:

- analytische en oplossingsgerichte aanpak
- strategie waarin de klant centraal staat
- steeds bouwen aan lange-termijn-partnerships met alle stakeholders

Grote interne projecten waren o.a. opzetten en uitbouwen van het stockgebeuren; opstarten salesteam; opzetten technische afdeling (projectbegeleiding, installatie, periodieke controle, interventie); automatiseren document flow (logistiek, administratie, sales, repair); opmaak website en catalogus; opstart adviesraad; ...



**sales manager** ♦ Velleman NV feb 1994 – maa 2001

Gestart als sales engineer (vooral oplossingen op maat), na enkele jaren doorgroeid tot sales manager (industry division). Regio: Benelux.

## STUDIES & OPLEIDINGEN

---

<b>Business strategy</b> (diverse opleidingen)	2022-23
<b>Timemanagement</b>	2020
<b>GDPR</b> (diverse opleidingen)	2017
<b>LEAN management</b> (Unizo)	2017
<b>PLATO</b> (Voka)   ZORG lerend netwerk – specifiek in de zorgsector	2014-15
<b>HRM Coach</b> (Unizo)	2011-12
<b>OVO (Ondernemers voor Ondernemers)</b> (Unizo) lerend netwerk rond diverse thema's mbt ondernemerschap	2001-06
<b>PLATO</b> (Voka)   GLOBUS lerend netwerk – specifiek m.b.t. import-export	2004-05
<b>Master, Diplôme en Administration des Entreprises (MBA)</b> (UCL, Louvain-La-Neuve) Geen diploma: tweede zit niet meegedaan door legerdienst.	1992-93
<b>Master, Industrieel ingenieur</b> (KIHO, Gent) Afstudeerrichting elektronica, telecommunicatie; eindwerk: elektronica, computertechniek. Afgestudeerd met onderscheiding.	1988-92
<b>Humaniora, Wetenschappelijke A</b> (St.-Lievenscollege, Gent)	1982-88

## COMPETENTIES

---

### managementvaardigheden

- strategisch management
- financieel management
- organisatie architectuur
- optimalisatie bedrijfsprocessen
- (new) business development
- GDPR
- project management
- product development
- sales & marketing
- import / export

### persoonlijke vaardigheden en attitude

- kwaliteitsbewust
- analytisch, oplossings- en resultaatgericht
- hands-on, pragmatisch, to-the-point
- sterk organisatorisch doorzicht
- implementatievaardig
- flexibel en stressbestendig
- zelfstandig werken binnen een teamverband
- communicatief en onderhandelingsvaardig, empathisch (bruggenbouwer)

### talenkennis

- Nederlands – moedertaal
- Frans – goede gesproken en geschreven kennis

- Engels – goede gesproken en geschreven kennis
- Duits – gesproken kennis

### computervaardigheden

- MS Office (Outlook, Word, Excel, Access, Powerpoint) – expert kennis
- Open Office – goede kennis
- Teamleader (CRM) – expert kennis
- InMotion (ERP-CRM) – expert kennis
- Expert/M+ (boekhoudsoftware) – goede kennis
- Octopus (boekhoudsoftware) – goede kennis
- CorelDraw – goede kennis
- sociale media (LinkedIn, Facebook, Instagram, Pinterest) – kennis

### VRIJWILLIGERSWERK

---

<b>PLATO-peter</b> ♦ VOKA	2018 – heden
<i>Plato is een lerend netwerk van VOKA. Een PLATO-peter is een inspirator, motivator en facilitator van de groep</i>	
<b>raad van bestuur, secretaris-penningmeester</b> ♦ REVA vzw	2011 – heden
<i>Reva is een vzw die een informatiebeurs (dé referentiebeurs in België) organiseert voor personen met een beperking</i>	
<b>raad van bestuur</b> ♦ Katholieke scholen Maarkedal vzw	2019 – 2023
<b>mentor</b> ♦ Start-it@KBC	2016 – 2020
<i>Start-it@KBC ondersteunt en begeleidt startups en schaalbare bedrijven</i>	
<b>voorzitter</b> ♦ GVB Maarkedal   ouderraad	2009 – 2019
<b>voorzitter</b> ♦ GVB Maarkedal   schoolraad	2014 – 2017
<b>raad van bestuur</b> ♦ Bedrijvenpark Gentbrugge II vzw	2007 – 2015
<b>raad van bestuur, penningmeester</b> ♦ Duikschool Koraalduivels Gent vzw	1999 – 2006
<b>raad van bestuur, oprichter, penningmeester</b> ♦ Scouts & Gidsen St.-Gerulfus Drogen vzw	1996 – 2006
<b>raad van bestuur, penningmeester</b> ♦ Parochiale Werken St.-Gerolf vzw	1994 – 2006
<b>leiding jeugdbeweging</b> ♦ VVKSM St.-Gerulfus Drogen <i>takleiding, groepssecretaris, district-takleiding</i>	1987 – 1996
<b>studentenraad</b> ♦ KIHO Gent	1988 – 1992
<b>studentenraad</b> ♦ Sint-Lievenscollege Gent	1986 – 1988

### HOBBY'S

---

verenigingsleven en vrienden

(koor)zingen

imker

bakken (in een zelf-gerestaureerde authentieke houtoven)

houtbewerking

wandelen/fietsen in de natuur (met de hond)